

Däckbyte



*5 veckor från start till mål
Vågspel efter vinterns däckbyte*

... inte gratis men fantastiskt resultat

Under slutet av sommarn 2016 pratade besättningarna på Sea Wind och Vågspel vad vi skulle göra åt våra däck som nu var väl över trettio plus! Funktionen fanns där men utan att skämmas så kan vi nog medge att utseendet var tämligen dåligt trots Boracol och annan behandling. Sea Winds däck visade tecken på vatten under ribben och Vågspels däck hade många ställen där nåten var borta eller lös.

Till saken hör att Sea Winds besättning Susanne och Lars Hellman har sin bostad i båten i Göteborgs gästhamn vilket innebar att tidsplanen för att genomföra ett däckbyte var väldigt specifik.

VÅRT FÖRFRÅGNINGSUNDERLAG

- Materialet skulle vara teak 45*12 mm och däcket skulle skruvas, inte vakuumsugas.
- Konstmaterial var uteslutet och kork hade vi ingen erfarenhet av. Dessutom var det lite olika specifikation för de bägge båtarna, Sea Wind ville byta sarglist och fotlist detta behövdes inte på Vågspel.
- Sea Winds arbete skulle ske under hösten och vara helt klart den 18 november, för Vågspels del gick arbetet att utföra när det passade entreprenören, men under vintern.
- Ett ovillkorligt krav var att vi skulle ha tillgång till båtarna när de stod i verkstaden för att kunna utföra diverse eget arbete på dem.

De härdiga, vilket vi ansåg oss vara, skulle utan tvekan kunna genomföra ett däckbyte i egen regi. Lasse hade dessutom erfarenhet av ett tidigare däckbyte och jag hade erfarenhet efter mitt arbete med lotskuttern Ejdern, men för att kunna göra detta så krävdes det lokal, maskinpark och tid vilket ingen av oss hade tillgång till så det alternativet skrotades.

Vi satte oss i stället ner och författade ett underlag för att begära in offerter. Underlagen gick iväg och ganska snart så började svaren att droppa in. Med tanke på de olika pris vi fick på jobbet undrade vi om vi hade uttryckt oss oklart i offertunderlagen. För Sea Wind var spannet 151 000–290 000 kr, för Vågspel 131 000–270 000 kr. Lars och jag kontaktade de fem entreprenörer som svarat för att gå igenom offerterna och reda ut eventuella missförstånd, men ingen hade missförstått våra underlag!



Sittbrunnen i original

Av de fem anbudsgivarna tillät bara två att vi skulle få arbeta på båtarna när de stod i verkstaden. Några entreprenörer kunde inte heller ge fast pris på vissa delar, vilket gjorde det hela osäkert att beräkna vad slutsumman skulle bli.



Susanne i arbetstagen, däck till viss del rivet



Avrivet däck, de gula fällningarna mellan silikonen visar på vatten



Arbete pågår på Sea Wind från den hastigt tillverkade träställningen

Kolla referenser

Nu började ett jobb med att via våra kontaktnät försöka få referenser på de olika entreprenörerna. Samtliga hade ett ok renommé så nu var det upp till oss att välja någon av de fem. Vi hade ett antal enskilda telefonsamtal och besökte även en del av dem för att få en personlig känsla.

Affären gick till Orust

En entreprenör uppfyllde alla de kriterier som vi ställde. Lokal, tidsaspekt, renommé, möjlighet för oss att kunna arbeta på båten under tiden och naturligtvis ett rimligt pris. I priset ingick följande: (Se nedan)

Valet föll på Thomas Jonassons offert från Teak & Konsult, www.teackdack.se i Ellös. Det visade sig att Thomas hade en gedigen bakgrund från ett av de stora Orustvarven och han gav ett mycket förtroendegivande intryck.

OFFERTEN INKLUDERADE

- Avriggning/påriggning
- Upptag/sjösättning
- Avspolning
- Flytt till och från verkstaden
- Luftavfuktning
- Rivning av däck
- Fuktkontroll
- Avmontering/montering av alla beslag
- Teakläggning

Dessutom hade Teak & Konsult precis köpt en helt ny hall, ljus och rymlig med en komplett maskinpark.



Thomas skruvar ribb på Sea Wind



*Nytt underlag, tvättat med rödsprit och klart för läggning.
Sittbrunnen klar för nätning.*

Arbetsstart i oktober

Så satte vi igång. Susanne och Lars seglade upp Sea Wind till Ellös och någon dag senare stod båten i Thomas verkstad och arbetet påbörjades.

Att det fanns vatten under ribben på våra bägge båtar var det inget tvivel om, dock visade det sig vid fuktmätning att ingen fukt fanns i distansmaterialet i däck.

Arbetet med Sea Wind gick med en väldig fart. Under tiden hann vi dessutom med vanligt underhållsarbete. Efter 5 veckor var Sea Wind klar. Den 18 november sjösattes hon.

Dags för Vågspel

Nästa dag stod Vågspel inne i verkstaden, våt och skamfilad. Men med Tho-

mas varsamma hand så skulle hon snart byta skepnad.

Eftersom Thomas även hade andra uppbokade jobb som han ville få klara plus att det inte var någon brådska för Vågspels del – båten stod ju torrt och fint inne i värmen, så fick jobbet med Vågspel dra ut lite på tiden.

- KOSTNADSFÖRDELNING I PRO-CENT AV TOTALKOSTNADEN**
- Däckläggning inkl material 58%
- Borttagning av gammalt däck, Silicon, rengöring mm 13%
- Beslag av o på, pollare ankarspel mm 11%
- I och ur, avriggning/påriggning, landtag/sjösättning, transport till hall 10%
- Förvaring ute, markhyra uppställningsplats Ellös 8%

Under tiden hann jag med att göra en massa fix med båten: byta till en PSS-tätning för propelleraxeln, rikta maskin, göra rent skrov och överbyggnad, polera och vaxa och bottenmåla. Härligt att kunna stå inomhus och göra detta när regn och storm piskade mot rutorna!

En tidig fredag i slutet av februari åkte Vågspel i alla fall ur verkstaden med sitt nya, vackra däck. I väntan på sjösättning i början av april står hon uppställd utanför verkstaden i Slätthult.

Fint hantverk och bra samarbete

Sammanfattningsvis kan vi konstatera att samarbetet med Thomas har fungerat fantastiskt bra. Ibland var det lite jobbigt med resorna Göteborg–Ellös några gånger i veckan men slutresultatet uppväger alla mil i bilen. Att få vara delaktig och ha tillgång till båtarna var ju dessutom en förutsättning för val av entreprenör.

Gunnar Bulukin och Lars Hellman



Nåtat och pluggat däck innan avslipning, Vågspel



*Akterdäcket på Vågspel
- en fröjd för ögat*